

Säljare B2B – MAILIT Innovation AB

MAILIT växer och söker dig som vill växa med oss!

För att bygga vidare på vår tillväxt söker MAILIT en säljare som vill vara med och driva marknadsbearbetning inom bolagets nyaste affärsområde.

Om oss

MAILIT är en helhetsleverantör av kommunikationslösningar vilket innebär att vi erbjuder standardiserade applikationer såväl som komplexa totallösningar. Vår vision är att vara den självklara kommunikationspartnern för våra kunder.

Vi står inför en spännande tillväxtresa och söker därför förstärkning till vårt försäljningsteam. Du kommer ansluta till en liten säljorganisation med stora ambitioner. Därför tror vi att du är självgående och trivs i en arbetsmiljö i ständig rörelse. Du är nyfiken och drivs av att vinna, men har samtidigt tålamod för längre säljcykler och förstår vikten av att bygga en långsiktig pipe line. Då arbetet kommer ske i nära samarbete med försäljningsansvarig och övrig organisation är vi övertygade om att du är en teamspelare.

Arbetsuppgifter

- Marknadsbearbetning av nya kunder
- Ansvar för hela försäljningsprocessen
- Ansvar för intäkter och kostnader enligt budget

Vi söker dig som har

- 1-5 års erfarenhet av nykundsbearbetning inom B2B. Försäljning av SaaS är meriterande
- Övergripande förståelse för system, filer och applikationer är meriterande
- Gymnasial utbildning är ett krav, högre utbildning är meriterande

Vi tror att du är

- Nyfiken och initiativtagande
- En vinnarskalle med tålamod för längre säljcykler
- Flexibel och trivs i en snabbväxande miljö

Övrig information

Start: Enligt överenskommelse, men så snart som möjligt Tjänst: Heltid
Lön: Enligt överenskommelse Plats: Centrala Stockholm

Ansök genom att mejla CV och personligt brev till adam.trojmar@mailit.se. Tveka inte på att höra av dig om du har några frågor om tjänsten eller företaget, vi ser fram emot din kontakt.

Adam Trojmar
Affärsutvecklare och Försäljningsansvarig
adam.trojmar@mailit.se
+46(0) 722 544 676